

各位

株式会社エイジア

エイジア、メール配信市場において 3 年連続伸長率 1 位を達成 —柔軟な外部システム連携、カスタマイズが可能なメール配信クラウド SaaS 版の売上が増加—

インターネットを活用したマーケティングソリューションを提案する株式会社エイジア（本社：東京都品川区、社長：美濃 和男 東証マザーズ上場：証券コード 2352 以下 当社）は、株式会社ミック経済研究所（本社：東京都港区、社長：有賀 章、以下 ミック経済研究所）が発行する市場分析レポート「CRM 実現のための IT ソリューションマーケットの現状と展望 2014 年度版」において、自社開発のメール配信システム「WEBCAS e-mail」が、2013 年度メール配信市場において伸長率 1 位となったことをお知らせいたします。なお、今般の調査レポートにより、「WEBCAS e-mail」は調査対象製品の中で 3 年連続伸長率 1 位を達成したことも合わせてご報告いたします。

記

1. 当社メール配信の市場伸長率について

ミック経済研究所が発行した分析レポート「CRM 実現のための IT ソリューションマーケットの現状と展望 2014 年度版」において、当社主力製品「WEBCAS」シリーズのメール配信システム「WEBCAS e-mail（ウェブキャス イーメール <http://webcas.azia.jp/email/>）が年間伸長率 25.8%となり、2013 年度メール配信市場において最も高い伸長率を記録いたしました。なお、今般の調査レポートにより、「WEBCAS e-mail」は調査対象製品の中で 2011 年以降 3 年連続伸長率 1 位となりました。

2. 柔軟な外部システム連携、カスタマイズが可能なメール配信クラウド SaaS 版の売上が増加

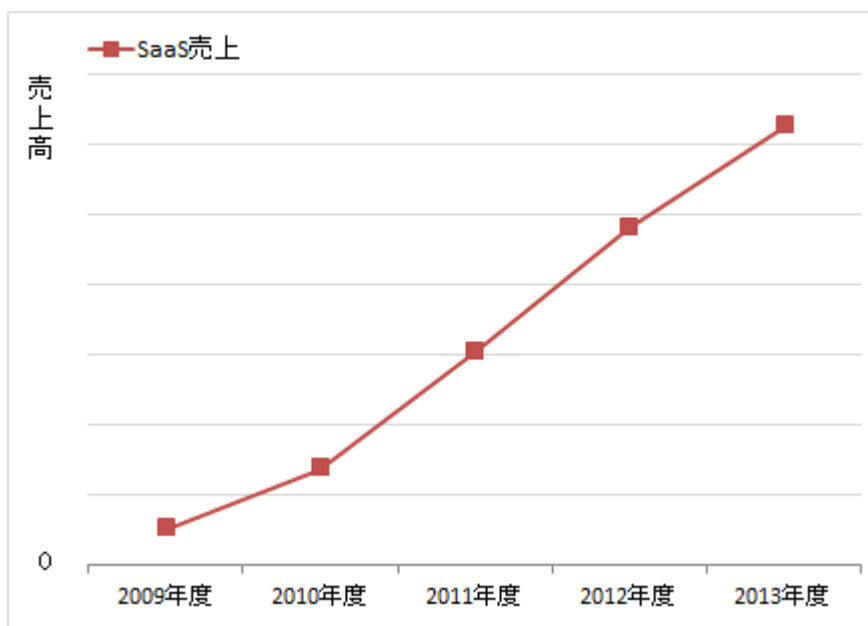
調査レポート内では、現在メール配信市場ではメールマーケティング効果をより高めるために、個人個人に対してパーソナライズされたメール配信や、周辺サービス（レコメンドエンジンや EC システム等の他製品）と組み合わせたソリューション提供が求められていると述べられています。

当社におきましても、複数データベースとの接続や他システムとの連携を強みとする「メール配信クラウド SaaS 版※」に特に多くの引き合いをいただいております、同サービスは 2009 年 3 月の発売以来、大きく売上が伸びています（下表参照）。

※メール配信クラウド SaaS 版

インターネット経由でメール配信システムを利用できるクラウドサービスでありながら、外部システム連携、複数データベース連携、カスタマイズなど、顧客企業の要望に合わせて柔軟な対応ができる当社オリジナルのサービスです。

WEBCASメール配信クラウドSaaS版の売上高推移



今般の調査レポート内においても、当社メール配信クラウド SaaS 版は今後も堅調な伸びが見込まれると紹介されています。

当社は引き続き、高水準なクラウドサービスを提供するため各種ソリューションとの連携を推進し、クライアント企業様のマーケティング活動を支援してまいります。

■調査対象製品：メール配信システム「WEBCAS e-mail」について

当社自社開発製品である、メール配信システム「WEBCAS e-mail」は、企業が自社で管理する顧客データベースの属性情報や購買履歴、ポイント情報等と連携し、一人ひとりに最適なメールを大量・高速に配信できるメール配信アプリケーションです。カスタマイズはもちろん、複数データベースとの連携、キャンペーン管理システムやレコメンドシステム等、他システムとの連携も柔軟に行えます。近年はパッケージ版のみならず、柔軟なカスタマイズ性とシステム連携性、配信数無制限という多くのメリットを有する WEBCAS クラウドメール配信 SaaS 版に多くの引き合いを頂いているほか、安価な WEBCAS クラウドメール配信 ASP 版もご用意しております。

- ・メール配信システム「WEBCAS e-mail」 <http://webcas.azia.jp/email/>

■メールマーケティングシステム「WEBCAS」シリーズについて

当社自社開発製品である「WEBCAS」シリーズは、企業がインターネットやメールを介して顧客と有効な関係を築き、効率的・効果的なマーケティング活動を行うための e-CRM アプリケーションソフトウェアシリーズです。複数のデータベースとの連携やカスタマイズなど、柔軟な対応を実現するクラウド版サービスや、パッケージ導入版などさまざまな提供形式をご用意しており、EC 運営企業、メーカー、生命保険、金融機関、官公庁など、大手企業を中心に 1,600 社以上の採用実績があります。ラインナップにはメール配信システム、アンケートシステム、メール共有管理システムを有し、それぞれがシームレスに連携し効率的・効果的な運用を実現します。

- ・メールマーケティングシステム「WEBCAS」シリーズ <http://webcas.azia.jp/>

3. 当事会社の概要

■株式会社エイジアの概要

主な事業内容 CRM アプリケーションソフト「WEBCAS」シリーズの開発・販売、ウェブサイトおよび企業業務システムの受託開発、ウェブコンテンツの企画・制作

本店所在地 東京都品川区西五反田 7-21-1

代表者 代表取締役 美濃 和男

設立年月 1995年4月

資本の額 322百万円

上場証券取引所 東証マザーズ 証券コード：2352

U R L <http://www.azia.jp/>

■本リリースに関するお問合せ先

株式会社エイジア 経営企画室 浅野 真理子
TEL: 03-6672-6788 Mail: azia_ir@azia.jp

以 上
